

Vertriebssteuerung und Provisionsabrechnung auf Knopfdruck!

 **pro Gnos** coops

Das Werkzeug für Ihre Ertragsmaximierung

Die Vertriebssteuerung

– entscheidet über Ihren Erfolg

Die Vertriebssteuerung bindet ungemein viele Ressourcen, ist aber wichtig für die Erreichung der vereinbarten Umsatzziele mit den Vertragspartnern. Und damit für Ihre Provisionserträge.

Sie brauchen Antworten:

- Wie verteilen Sie die Umsätze Ihrer Filialen oder Franchise- und Kooperationsmitglieder auf die verschiedenen Vertragspartner, um die höchsten Provisionserträge zu erzielen?
- Wie wirken sich vereinbarte WKZ und Staffelprovisionen auf Ihre Erträge aus?
- Wie wirken sich Veränderungen von Konditionen und Umsätzen auf Ihre Provisionserträge aus?



Die Provisionsabrechnung

– Freud und Leid

Und nicht selten lauten die Fragen:

- Sind die Summen, die sich aus Basis- und Staffelprovisionen, WKZ und sonstigen Bestandteilen zusammensetzen, wirklich korrekt?
- Sind alle berechtigten Büros berücksichtigt?
- Ist der Anspruch aller Agenturen auch berechtigt?
- Ist die Agenturzuordnung im Laufe des Geschäftsjahres wirklich korrekt berücksichtigt worden?
- Wie kann ich sicherstellen, dass ich die Provision erhalte, die ich erwirtschaftet habe?
- Wieviel Zeit wird die Durchführung und Kontrolle der Provisionsabrechnungen wieder in Anspruch nehmen?
- Wie kann ich die Provisionsabrechnungen an meine Agenturen kontrollieren und automatisieren?

Gibt es eine Möglichkeit hier zu optimieren?





pro Gnos coops bietet die Lösung

— schnell und unkompliziert

pro Gnos coops unterstützt die Fachabteilungen durch einfache Handhabung und schnelle Ergebnisse.

pro Gnos coops ermöglicht durch präzise Umsatz- und Ertragshochrechnungen eine betriebswirtschaftliche Planungssicherheit.

pro Gnos coops bietet umfangreiche Analysefunktionen, die Erkenntnisse über Optimierungsmöglichkeiten liefern und ein rechtzeitiges Einleiten einer sinnvollen Vertriebssteuerung ermöglichen.

pro Gnos coops liefert auch komplexe Provisionsabrechnungen mit den eigenen Agenturen auf Knopfdruck.

pro Gnos coops generiert automatisch Abrechnungsdokumente und Anschreiben an Ihre Agenturen.

pro Gnos coops gewährleistet ein konstantes Controlling gegenüber allen Vertragspartnern sowie den Agenturen.



**pro Gnos** coops bietet die Lösung

– bedarfsgerecht und flexibel

proGnos coops passt sich Ihrem Bedarf an.

- **proGnos coops** verfügt über Standardschnittstellen und bedarf keiner kostenintensiven Anpassung.
- **proGnos coops** besteht aus vielen individuell verwendbaren und kombinierbaren Tools, die je nach Bedarf installiert und ergänzt werden.
- **proGnos coops** eignet sich für Vertriebsorganisationen ab 5 Agenturen bis »unendlich«.
- **proGnos coops** eignet sich auch für Vertriebsorganisationen, die unterschiedliche Strukturen in sich bündeln.
- **proGnos coops** kann alle derzeit bekannten Vertragstypen und Incentivierungsmodelle abbilden.





pro Gnos coops alles auf Knopfdruck

— komplexer Kern — einfache Handhabung





pro Gnos coops ist intuitiv

– Datenimport

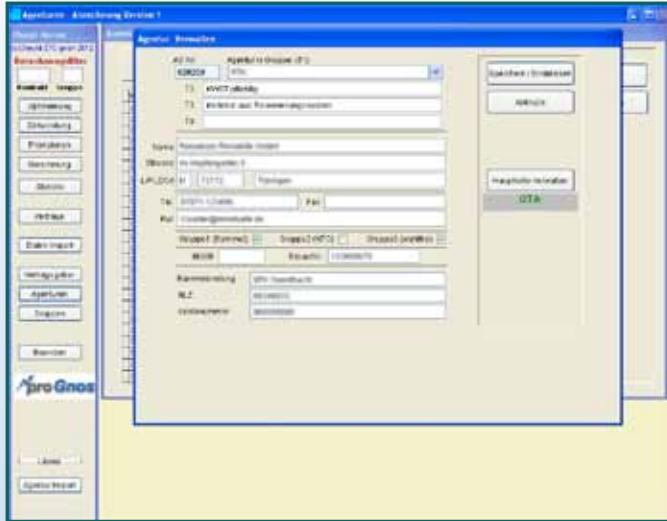
Das Anlegen der Agenturdaten, Vertragskonditionen und Umsätze ist einfach, da das System selbsterklärend aufgebaut ist.

- Das Einspielen der Agenturstammdaten erfolgt vollautomatisch über eine individuell angepasste Schnittstelle.
- Die Vertragskonditionen werden schnell in einer übersichtlichen Maske hinterlegt.
- Die Umsätze - unter Berücksichtigung von beispielsweise Pax und verschiedenen Umsatzsparten - können aus üblichen Tabellen-Kalkulationsprogrammen oder im CSV-Format eingelesen werden.



pro Gnos coops ist intuitiv

– Datenimport

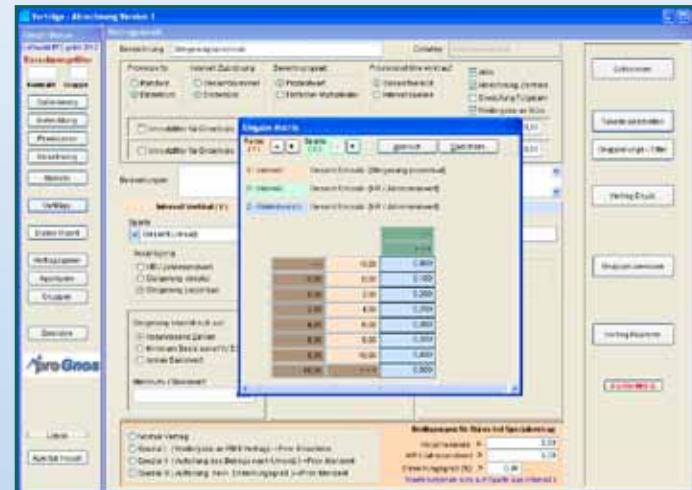


- Beispiel Agenturdaten



- Beispiel Umsätze

- Beispiel Vertragskonditionen





pro Gnos coops alles auf Knopfdruck

– Datenausgabe

Das Standardtool **pro Gnos coops** bildet auf einfache Art den Gesamtprozess der touristischen Vertriebssteuerung ab.

Die Standardlizenz umfasst folgende Module:

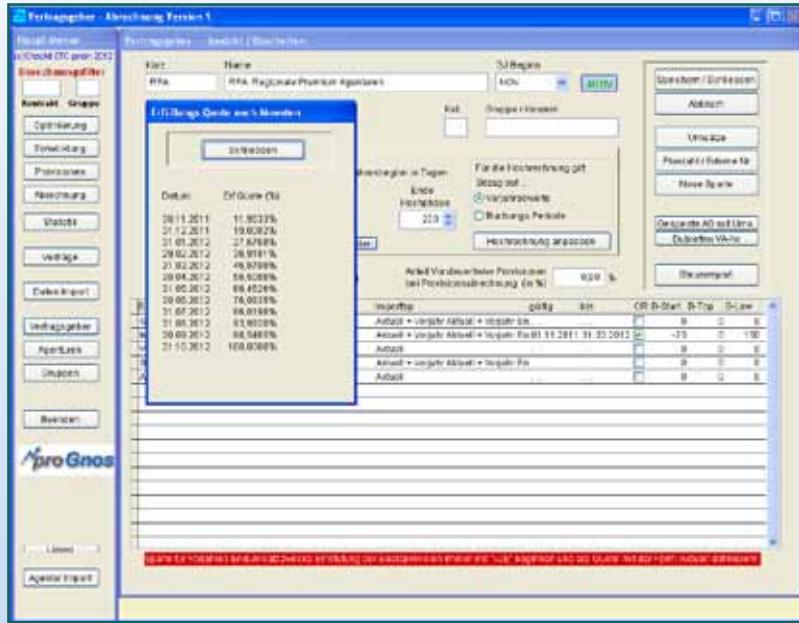
- Unterjährige Hochrechnung von Umsätzen und Provisionen
- Simulationen
- Statistiken
- Analyse & Optimierung
- Excel Reports nach beliebigen Abfragen
- Provisionsabrechnung
- Berichtswesen

Die Ausgabeformate richten sich nach allgemein gültigen Vorgaben und erfolgen in üblichen Standardformaten. Ein Customizing ist selbstverständlich möglich.



pro Gnos coops alles auf Knopfdruck

– Hochrechnung von Umsatz und Provisionen

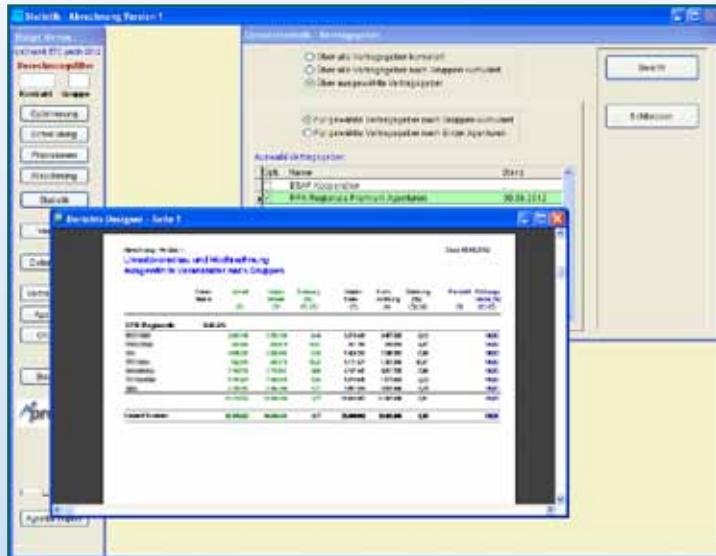


- Die kumulierten Umsatzdaten in Verbindung mit Informationen zu saisonal oder anderweitig bedingten Schwankungen bilden die Basis für die Umsatzhochrechnung.
- Für die Provisionshochrechnung werden zusätzlich die hinterlegten Vertragskonditionen berücksichtigt.



 proGnos coops alles auf Knopfdruck

– Statistiken



- Die Statistikfunktion wertet alle Daten aus, die zur Verfügung gestellt werden.

Ganz gleich, ob Umsatzstatistiken je Agentur/Mandant, je Katalog/Produkt – ob routinemäßig oder aktionsbezogen:

Der Kunde entscheidet, was er an Auswertungen für eine gezielte Vertriebssteuerung braucht.

Und ***proGnos coops*** liefert in anwenderfreundlichem und herkömmlichem Standardformat.



pro Gnos coops alles auf Knopfdruck

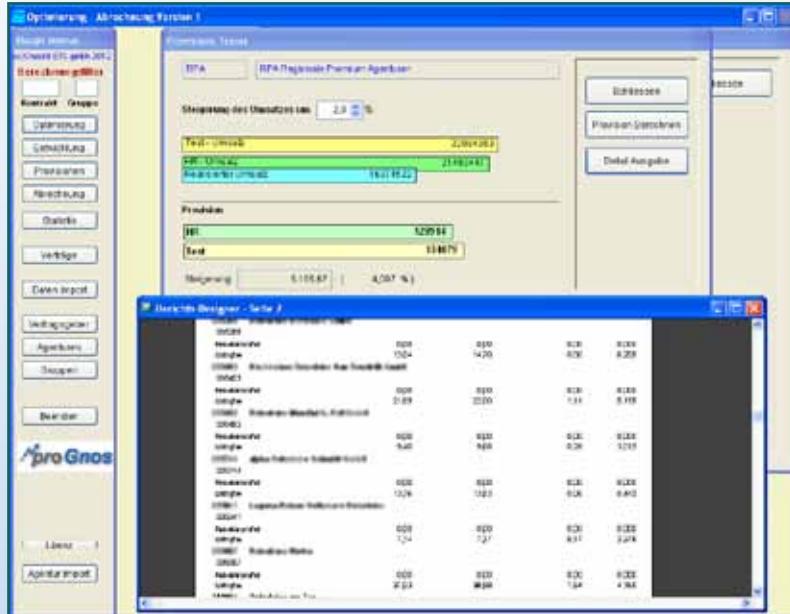
– Simulationen



- Mithilfe dieser Funktion können verschiedene Umsatzentwicklungen und unterschiedliche Provisionsmodelle simuliert werden.
- Dies ist besonders hilfreich für die Vertragsverhandlungen und die zur Sicherung bzw. Steigerung der Provisionserträge notwendige Vertriebssteuerung.

pro Gnos coops alles auf Knopfdruck

– Analyse & Optimierung

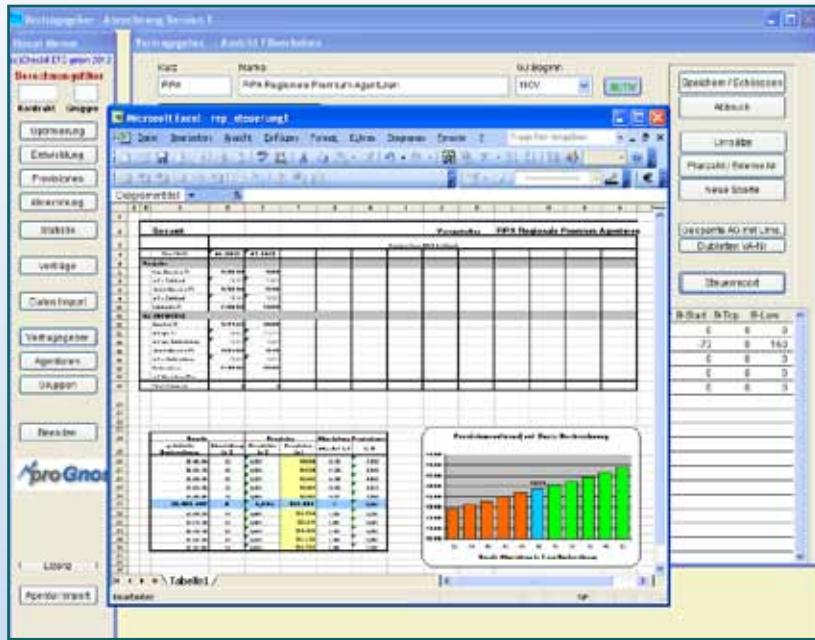


- Mit dem integrierten Optimierungsrechner lassen sich die unterschiedlichen Provisionsmodelle der einzelnen Vertragspartner analysieren und miteinander vergleichen.
- Die Ertragsentwicklung bei Umsatzverschiebungen wird deutlich und dient als Basis für eine rechtzeitige und ertragmaximierende Vertriebssteuerung. Das Tool berechnet und liefert gezielte Verkaufsempfehlungen.



pro Gnos coops alles auf Knopfdruck

– Berichtswesen

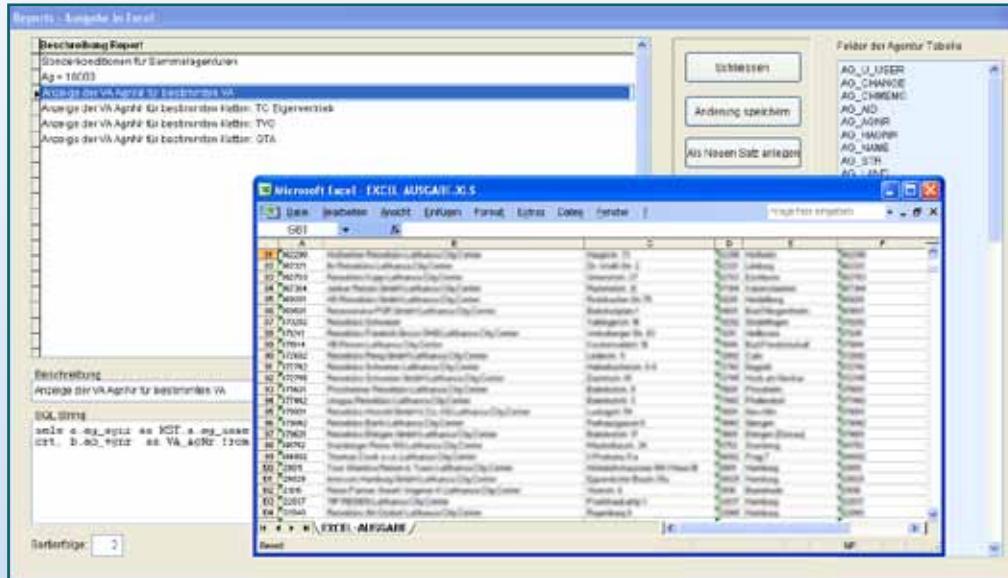


- **pro Gnos coops** unterstützt das Controlling:
Ermittelte Daten und Ergebnisse werden in vorab festgelegten Formaten ausgegeben – ganz nach Bedarf.
Sie erhalten schnell korrekte Zahlen, die ohne zusätzlichen Aufwand verwendet werden können.



pro Gnos coops alles auf Knopfdruck

– Excel Reports



- Dieses eigene Modul bietet die uneingeschränkte Abfrage- und Verknüpfungsmöglichkeit aller in der Datenbank hinterlegten Daten. SQL- Abfragen können individuell erstellt, gespeichert, verwaltet und abgefragt werden.
- Die Ausgabe der erzeugten Reports erfolgt im Excel-Format.





pro Gnos coops unbegrenzte Möglichkeiten

– Was darf es noch sein?

Die Erweiterungsmöglichkeiten um bedarfsorientierte Zusatzmodule sind mannigfaltig und können jederzeit nachträglich aufgestockt werden.

- Erweiterte Agenturverwaltung
- Webbasiertes Steuerungstool für die Agenturen
- Außendienstmodul
- Akquisetool zwecks Simulation und Bewertung der Integration von neuen Agenturen
- Erweiterung der Statistiken durch Historisierung
- Ausgabefunktion in Internet oder Intranet
- Automatisierter Emailversand von Dokumenten

... um nur einige der vielfältigen Möglichkeiten zu erwähnen.

Der individuelle Bedarf bestimmt die Entwicklung.





pro Gnos coops steigert den Ertrag

— korrekt und transparent

proGnos coops steigert spürbar Ihren Erlös durch

- Einfache Handhabung
- Flexible Anpassungsmöglichkeiten
- Maximale Unterstützung des Fachbereichs
- Planungssicherheit durch zuverlässige Hochrechnungen
- Ertragsmaximierende Vertriebssteuerung mit automatisch generierten Verkaufsempfehlungen
- Vollständige Transparenz gegenüber Vertragspartner sowie Agenturen
- Schnelle und korrekte Abrechnung

Die Erfahrung hat gezeigt:

Bei Umsetzung der nachvollziehbaren und belegbaren Verkaufsempfehlungen liegt das Optimierungspotential bei den Provisionserträgen deutlich im zweistelligen Prozentbereich.





– immer gut beraten

Mit Erwerb der Lizzenzen für **pro Gnos coops** bietet **Check IT** ihren Kunden eine lückenlose Betreuung. Diese schließt sowohl den First-Level-Support bei technischen Fragen oder Problemen, als auch die konstante Unterstützung bei der täglichen Handhabung ein.

Die Unterstützung erfolgt durch versierte Berater mit langjähriger Erfahrung in der Touristik – insbesondere auch im Bereich der Vertriebsvereinbarungen.

Fragen & Probleme werden verstanden und passende Antworten und Hilfestellungen erfolgen schnell, qualifiziert und bedarfsgerecht.





– Stimmen

Nils Jenssen, Geschäftsführer ETI:

»Seitdem wir proGnos einsetzen,
benötigen wir nur noch einen Bruchteil der Zeit für die
Abrechnungen aller unserer Kettenverträge,
und das bei völlig überschaubaren Kosten.

*Fehler bei der Abrechnung, wie zum Beispiel unberechtigte
Auszahlungen von Provisionen, sind jetzt kein Thema mehr.«*

**Philipp Holzinger, Leiter Einkauf & Verkaufssteuerung,
Thomas Cook Partner Group:**

»Wir setzen proGnos bereits seit Jahren als Verwaltungs- und
Steuerungssystem ein und haben sehr gute Erfahrungen damit
gemacht.

*In puncto Steuerung wurden durch proGnos diverse Prozesse
automatisiert und professionalisiert und dadurch nachweisliche
Erfolge erzielt.«*





— das Unternehmen

proGnos coops ist ein Produkt der **Check IT etc GmbH**, einem IT-Systemhaus mit den Schwerpunkten Vertrieb, Marketing, Controlling, Schulung und Beratung.

Check IT etc GmbH wurde im Jahr 2000 gegründet und hat zahlreiche kundenindividuelle und erfolgreiche Lösungen für Unternehmen der Tourismus-Branche entwickelt.

Geschäftsführer: Tilman Bucher & Karl-Martin Reinhardt



Check IT etc GmbH

Daglfinger Straße 5
81929 München
www.checkit-etc.de

