

Provisionsabrechnung auf Knopfdruck!

Provisionsabrechnung auf Knopfdruck!

 **pro Gnos** key accounts

Das Werkzeug für Ihre Provisionsabrechnungen

Die Provisionsabrechnung

– Freud und Leid

Die Vertriebssteuerung bindet ungemein viele Ressourcen - insbesondere in Vorbereitung der alljährlichen Provisionsverhandlungen und Abrechnungen.

Viele Unternehmen arbeiten heute mit einem Buchungssystem, einem Mid- und einem Backofficesystem.

Einige dieser Systeme bieten ergänzende Provisionsabrechnungstools. Jedoch ist dabei die Verarbeitung der Provisionsmodelle oftmals so komplex, dass diese in der Praxis mit enormem Aufwand verbunden ist.

Die daraus resultierenden Herausforderungen:

- Zusätzliche Belastung für die Mitarbeiter
- Erhöhte Kosten
- Mehr Zeitaufwand



Die Provisionsabrechnung

– Freud und Leid

Und nicht selten lauten die Fragen:

- Sind die Summen, die sich aus Basis- und Staffelprovisionen, WKZ und sonstigen Bestandteilen zusammensetzen, wirklich korrekt?
- Sind alle berechtigten Büros berücksichtigt?
- Sind alle berücksichtigten Büros auch berechtigt?
- Stimmen die Ketten- und Kooperationszuordnungen zum jeweiligen Abrechnungszeitraum?
- Wie kann ich sicherstellen, dass nicht zuviel Provision ausbezahlt wird?
- Wieviel Zeit und Ressourcen wird es wieder kosten bis die Abrechnung gemacht ist?

Gibt es eine Möglichkeit hier zu optimieren?



 **pro Gnos** key accounts bietet die Lösung

– schnell und unkompliziert

proGnos key accounts kann auf jedem Buchungssystem »aufgesetzt« werden. Es verfügt über Standardschnittstellen und bedarf keiner kostenintensiven Anpassung.

proGnos key accounts besteht aus vielen individuell verwendbaren und kombinierbaren Tools, die je nach Bedarf installiert und ergänzt werden.

proGnos key accounts liefert die Basis für eine optimierte Vertragsgestaltung.

proGnos key accounts unterstützt die Fachabteilungen durch einfache Handhabung und schnelle Ergebnisse.

proGnos key accounts erzeugt auch komplexe Abrechnungen auf Knopfdruck.

 **pro Gnos** key accounts
Das Werkzeug
für Ihre Provisionsabrechnungen

 proGnos key accounts ist maßgeschneidert

– bedarfsgerecht und flexibel

proGnos key accounts wird in bedarfsorientiertem Umfang installiert.

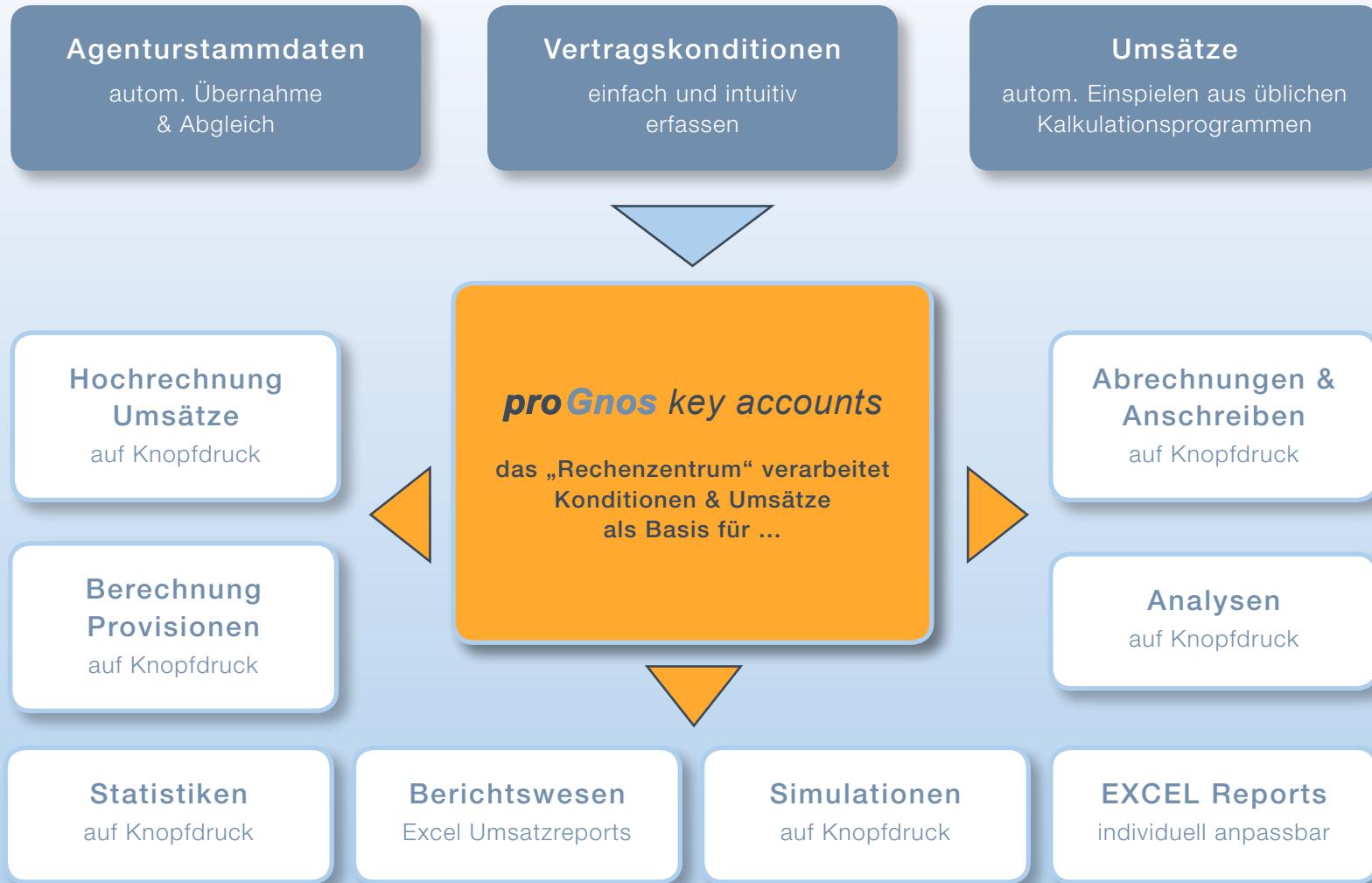
- Bequemes Einspielen von Agenturdaten
- Einfach und intuitiv zu erfassende Konditionen
- Einspielen der Umsätze über alle gängigen Tabellen-Kalkulationsprogramme
- Regelmäßiger Abgleich der Stammdaten über individuelle Schnittstellen
- ohne manuellen Aufwand
- Verwaltung mehrerer Geschäftsjahre parallel – die Stammdaten sind dabei auf dem Stand des jeweiligen Geschäftsjahres
- Abrechnung der vereinbarten Vertriebskonditionen zu beliebigen Terminen per Knopfdruck
- Automatisches Generieren der Abrechnungsdokumente inklusive Anschreiben
- Übergabe der Datensätze an die Buchhaltung und Erzeugung der DTAUS-Zahlungsträger





pro Gnos key accounts alles auf Knopfdruck

– komplexer Kern – einfache Handhabung



 proGnos key accounts ist intuitiv

– Datenimport

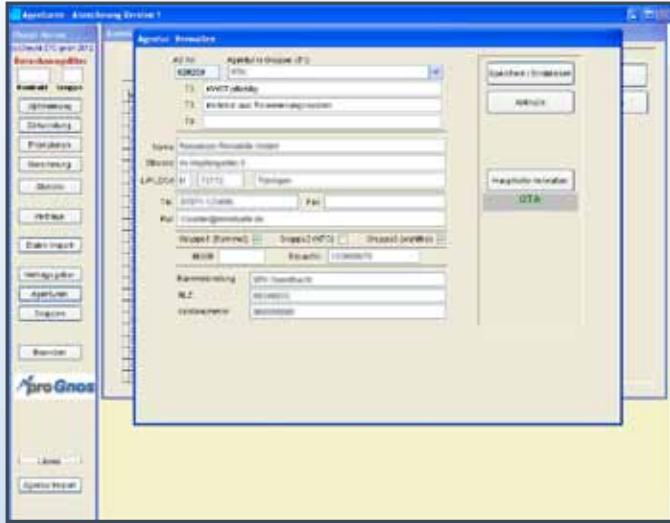
Das Anlegen der Agenturdaten, Vertragskonditionen und Umsätze ist einfach, da das System selbsterklärend aufgebaut ist.

- Das Einspielen der Agenturstammdaten erfolgt vollautomatisch über eine individuell angepasste Schnittstelle.
- Die Vertragskonditionen werden schnell in einer übersichtlichen Maske hinterlegt.
- Die Umsätze - unter Berücksichtigung von beispielsweise Pax und verschiedenen Umsatzsparten - können aus üblichen Tabellen-Kalkulationsprogrammen oder im CSV-Format eingelesen werden.



pro Gnos key accounts

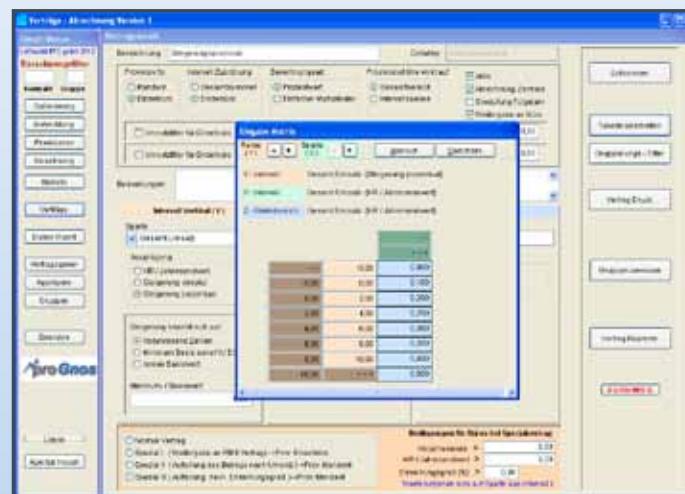
– Datenimport



- Beispiel Agenturdaten



- Beispiel Umsätze



- Beispiel Vertragskonditionen



 proGnos key accounts alles auf Knopfdruck

– Datenausgabe

Das Standardtool **proGnos key accounts** liefert die komplette Provisionsabrechnung auf Knopfdruck. Darüber hinaus beinhaltet es folgende weitere Funktionen:

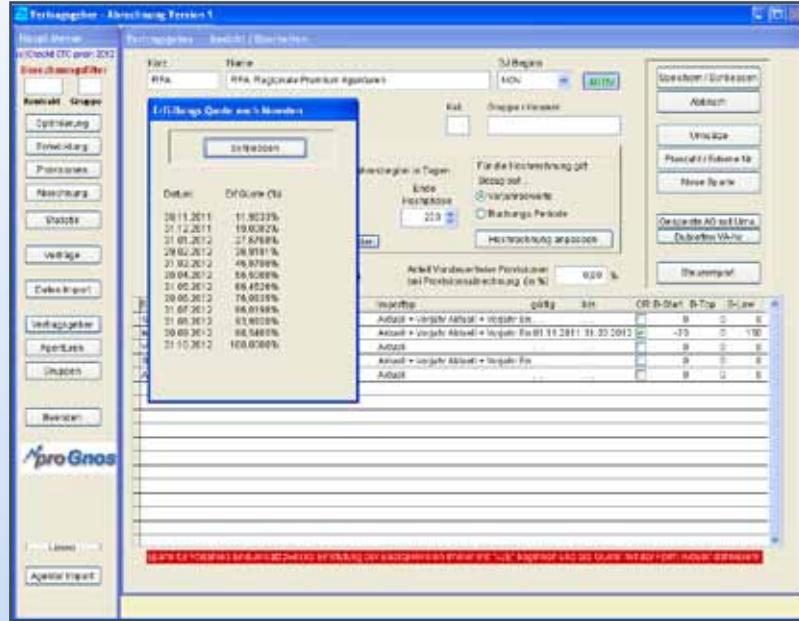
- Unterjährige Hochrechnung von Umsätzen und Provisionen
- Simulationen
- Statistiken
- Analysen
- Excel Reports nach beliebigen Abfragen
- Berichtswesen

Die Ausgabeformate richten sich nach allgemein gültigen Vorgaben und erfolgen in üblichen Standardformaten. Ein customizing ist selbstverständlich möglich.

 proGnos key accounts
Das Werkzeug
für Ihre Provisionsabrechnungen


pro Gnos key accounts alles auf Knopfdruck

– Hochrechnung von Umsatz und Provisionen

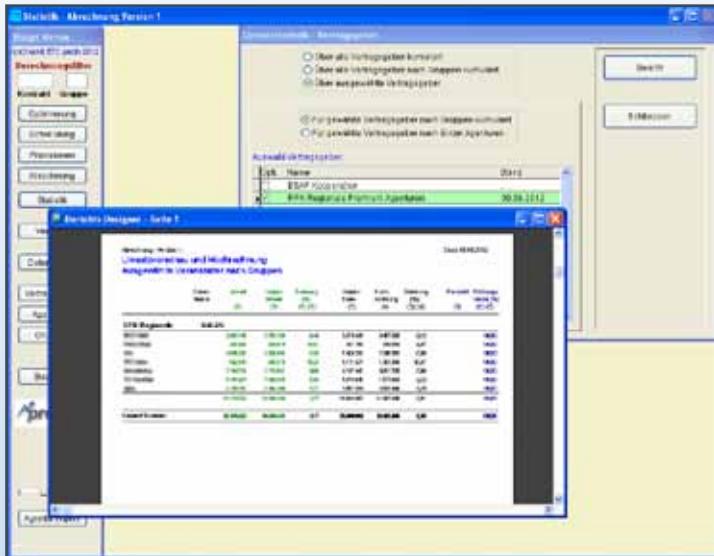


- Die kumulierten Umsatzdaten in Verbindung mit Informationen zu saisonal oder anderweitig bedingten Schwankungen bilden die Basis für die Umsatzhochrechnung.
- Für die Provisionshochrechnung werden zusätzlich die hinterlegten Vertragskonditionen berücksichtigt.



 proGnos key accounts alles auf Knopfdruck

– Statistiken



- Die Statistikfunktion wertet alle Daten aus, die zur Verfügung gestellt werden.

Ganz gleich, ob Umsatzstatistiken je Agentur/Mandant, je Katalog/Produkt – ob routinemäßig oder aktionsbezogen:

Der Kunde entscheidet, was er an Auswertungen für eine gezielte Vertriebssteuerung braucht.

Und **proGnos key accounts** liefert in anwenderfreundlichem und herkömmlichem Standardformat.



 **pro Gnos** key accounts alles auf Knopfdruck

– Simulationen

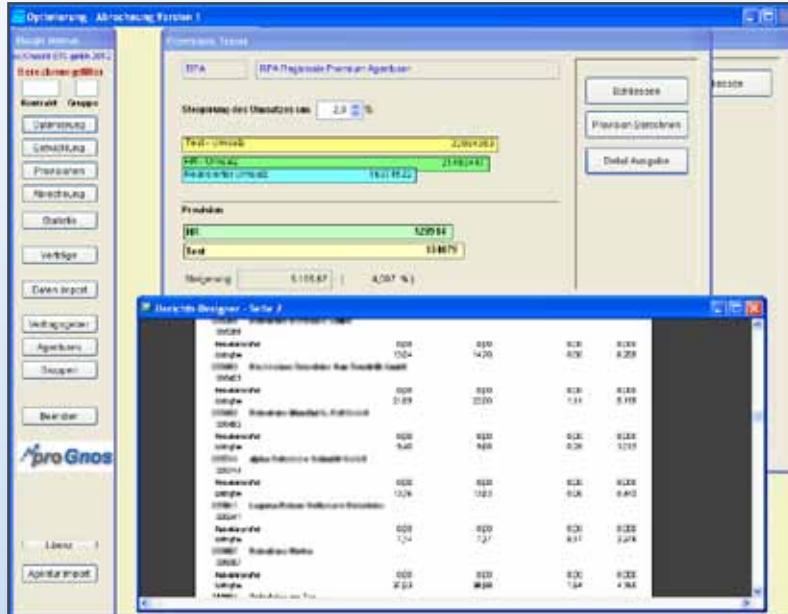


- Mithilfe dieser Funktion können verschiedene Umsatzentwicklungen und unterschiedliche Provisionsmodelle simuliert werden.
Dies ist besonders hilfreich für Vertragsverhandlungen.



 **pro Gnos** key accounts alles auf Knopfdruck

– Analyse



- Ohne Analyse gibt es keine schlüssigen Erkenntnisse und keine Basis für zielführende Vertriebssteuerung.
Die Analyse wertet Vertragskonditionen und Statistiken aus und unterstützt zusätzlich bei der Verabschiedung von verkaufsfördernden Maßnahmen und zukünftigen Vertragsverhandlungen.



 **pro Gnos** key accounts alles auf Knopfdruck

– Berichtswesen



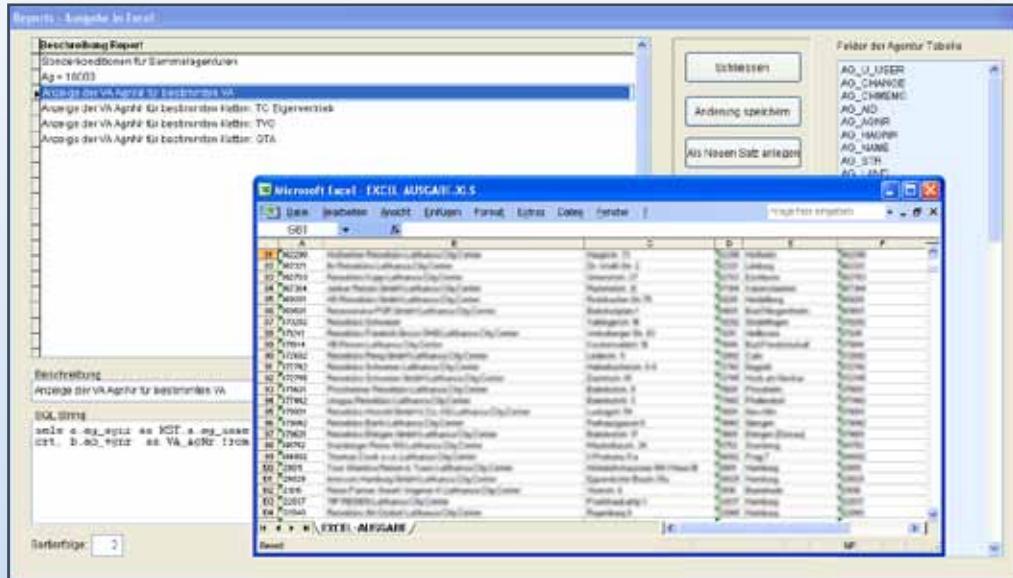
- **proGnos key accounts** unterstützt das Controlling:
Ermittelte Daten und Ergebnisse werden in vorab
festgelegten Formaten ausgegeben – ganz nach Bedarf.

Sie erhalten schnell korrekte Zahlen, die ohne zusätzlichen
Aufwand verwendet werden können.




 proGnos key accounts alles auf Knopfdruck

– Excel Reports



- Dieses eigene Modul bietet die uneingeschränkte Abfrage- und Verknüpfungsmöglichkeit aller in der Datenbank hinterlegten Daten. SQL- Abfragen können individuell erstellt, gespeichert, verwaltet und abgefragt werden.
- Die Ausgabe der erzeugten Reports erfolgt im Excel-Format.



 proGnos key accounts unbegrenzte Möglichkeiten

– Was darf es noch sein?

Die Erweiterungsmöglichkeiten um bedarfsorientierte Zusatzmodule sind mannigfaltig und können jederzeit nachträglich aufgestockt werden.

- Automatischer Emailversand von Dokumenten
- Ausgabefunktionen ins Intranet oder Internet
- Erweiterung der Statistiken durch Historisierung
- Monatliche Agenturabrechnungen
- Margenoptimierung
- Vollständige Agenturverwaltung
- Außendienstmodul

... um nur einige der vielfältigen Möglichkeiten zu erwähnen.

Der individuelle Bedarf bestimmt die Entwicklung.



pro Gnos key accounts steigert den Ertrag

– korrekt und transparent

proGnos key accounts steigert spürbar Ihren Erlös durch

- Einfache Handhabung
- Flexible Anpassungsmöglichkeiten
- Maximale Unterstützung des Fachbereichs
- Planungssicherheit durch zuverlässige Hochrechnungen
- Vollständige Transparenz
- Schnelle und korrekte Abrechnung



pro Gnos key accounts
Das Werkzeug
für Ihre Provisionsabrechnungen

 proGnos key accounts

– immer gut beraten

Mit Erwerb der Lizenzen für **proGnos key accounts** bietet **Check IT** ihren Kunden eine lückenlose Betreuung. Diese schließt sowohl den First-Level-Support bei technischen Fragen oder Problemen, als auch die konstante Unterstützung bei der täglichen Handhabung ein.

Die Unterstützung erfolgt durch versierte Berater mit langjähriger Erfahrung in der Touristik – insbesondere auch im Bereich der Vertriebsvereinbarungen.



Fragen & Probleme werden verstanden und passende Antworten und Hilfestellungen erfolgen schnell, qualifiziert und bedarfsgerecht.



Ein Produkt der

Check IT
check it etc gmbh

 proGnos key accounts

– Stimmen

Nils Jenssen, Geschäftsführer ETI:

»Seitdem wir proGnos key accounts einsetzen, benötigen wir nur noch einen Bruchteil der Zeit für die Abrechnungen aller unserer Kettenverträge, und das bei völlig überschaubaren Kosten.

Fehler bei der Abrechnung, wie zum Beispiel unberechtigte Auszahlungen von Provisionen, sind jetzt kein Thema mehr.«

**Philipp Holzinger, Leiter Einkauf & Verkaufssteuerung,
Thomas Cook Partner Group:**

»Wir setzen proGnos bereits seit Jahren als Verwaltungs- und Steuerungssystem ein und haben sehr gute Erfahrungen damit gemacht.

In puncto Steuerung wurden durch proGnos diverse Prozesse automatisiert und professionalisiert und dadurch nachweisliche Erfolge erzielt.«

 proGnos key accounts
Das Werkzeug
für Ihre Provisionsabrechnungen

Ein Produkt der

 Check it etc gmbh

 proGnos key accounts

– das Unternehmen

proGnos key accounts ist ein Produkt der **Check IT etc GmbH**, einem IT-Systemhaus mit den Schwerpunkten Vertrieb, Marketing, Controlling, Schulung und Beratung.

Check IT etc GmbH wurde im Jahr 2000 gegründet und hat zahlreiche kundenindividuelle und erfolgreiche Lösungen für Unternehmen der Tourismus-Branche entwickelt.

Geschäftsführer: Tilman Bucher & Karl-Martin Reinhardt

Check IT etc GmbH

Daglfinger Straße 5
81929 München
www.checkit-etc.de

 A blurred, out-of-focus image of a white computer keyboard, serving as a background for the right-hand side of the page.

 **proGnos** key accounts
Das Werkzeug
für Ihre Provisionsabrechnungen